

## PRESSEINFORMATION 9.10.2009

**Die eigene Verhandlungskompetenz stärken:  
Neuartiges Ratgeberformat schult die zielgerichtete Gesprächsführung**

### ***Heragon Verlag entwickelt Lernkartendeck auf wissenschaftlicher Grundlage***

Geschicktes Verhandeln gilt seit der Antike als Königsdisziplin der Diplomatie. Im Business-Alltag sieht das bis heute nicht anders aus: ohne Verhandlungsgeschick lassen sich Gesprächsziele nur schwerlich erreichen. Wer seine Kompetenzen auf diesem Gebiet schnell, einfach und effektiv schulen will, bekommt mit einem neuartigen Ratbertypus des Freiburger Heragon Verlags jetzt eine echte Innovation an die Hand: Unter Berücksichtigung neurowissenschaftlicher Erkenntnisse präsentiert sich „Erfolgreich Verhandeln“ als 50-teiliges Lernkartendeck mit wertvollen Profitipps.

Dass der Klügere nachgibt, mag laut Bauernregel seine Berechtigung haben. Im Berufsalltag hingegen führt diese Maxime nur selten zum Ziel. Wer beim Gespräch mit Geschäftspartnern, Kunden oder Mitarbeitern um strittige Fragen ringt, sollte über sicheres Verhandlungsgeschick verfügen. Ohne Kenntnis darüber, wie sich die Zügel in der Hand behalten lassen, wird man sich früher oder später einem faulen Kompromiss unterwerfen oder seine Position gänzlich aufgeben müssen. Zielführend ist das nicht. Wer die eigenen Interessen im Gespräch durchsetzen will, kommt nicht umhin, seine Verhandlungskompetenz zu optimieren. Für Autodidakten und jeden, der möglichst schnell Ergebnisse erzielen will, bietet der Freiburger Heragon Verlag hier eine ebenso einfache wie effektive Lösung. Wo sonst umfangreiche Schulungsbücher den Markt beherrschen, setzen die Herausgeber auf die lernrelevanten Vorteile eines ganz anderen Formats: Ihr Ratgeber für zukünftige Verhandlungsprofis erscheint als handliches Kartendeck.

Grundlage für das Konzept der Freiburger liefern Erkenntnisse der modernen Neurowissenschaften. Bildgebende Verfahren zeigen heute, dass die gleichzeitige Aktivierung unterschiedlicher Sinne das Speichern und Erinnern neuer Informationen erheblich erleichtert. Die Vorteile von Kartendecks liegen damit quasi auf der Hand: haptisches, visuelles und verbal-abstraktes Lernen vollziehen sich gleichzeitig und verstärken so den Effekt. Zur Verifizierung gab der Verlag zudem eine eigene Studie in Auftrag. Jede Karte des 50-teiligen Decks umfasst genau eine einzige Lektion, die sich schnell, kompakt und nachhaltig aneignen lässt. Auf kleinstem Raum findet sich das komprimierte Fachwissen von Experten mit jahrelanger Verhandlungspraxis – für den Lernprozess eine ideale Voraussetzung. Spielerisch lassen sich einzelne Karten aussortieren, neu anordnen und kombinieren. Denn eine didaktisch vorgegebene Reihenfolge gibt es nicht. Der Lernende ist sozusagen Herr der Lage und übt so bereits die entscheidende Kompetenz der späteren Verhandlungspraxis: die Oberhand zu behalten.



Sofortwissen kompakt: Erfolgreich Verhandeln  
Verhandlungskompetenz in 50 x 2 Minuten  
55 Karten, 6,80 €, ISBN 978-3-941574-09-0

### **Kurzinformation zum Verlag:**

Die Heragon Verlag GmbH mit Sitz in Freiburg i.Br. publiziert umsetzbare Tipps und Tricks für den Businessalltag im handlichen Kartenformat. Leitidee ist die Vermittlung pointierten Praxiswissens durch ein innovatives Leseformat. Heragon ist Mitglied im Börsenverein des Deutschen Buchhandels e.V. Alle Produkte des Verlags werden ausschließlich in Deutschland produziert.

### **Pressekontakt:**

Cornelia Müller, Heragon Verlag GmbH, Am Predigertor 1, 79098 Freiburg, Tel. 0761 / 888 51 27-0, [presse@heragon.de](mailto:presse@heragon.de)  
Presseinformationen und honorarfreie Abbildungen finden Sie auch auf unserer Internetseite [www.heragon.de](http://www.heragon.de)